

INAEM - Ocupados Online

Gestión de compras y previsión de ventas en el pequeño comercio

Requisitos del Alumno

Programa: Formación para trabajadores prioritariamente ocupados

Objetivos

Determinar las necesidades de compra de un pequeño comercio y realizar previsiones de ventas y los planes de aprovisionamiento de mercaderías, realizando una buena selección de proveedores, así como tramitar la documentación correspondiente a todo el proceso de compra a proveedores. También, gestionar el proceso de recepción de pedidos, inspeccionándolos y comprobándolos según los criterios acordados y de comprobar la idoneidad del surtido del punto de venta, conociendo su rentabilidad, el grado de obsolescencia y la caducidad de los productos, integrando las utilidades del software del TPV en la gestión de compras y ventas en el comercio.

Programa

- La gestión de compras en la pequeña empresa.
- Revisión de la demanda.
- Los canales de comercialización.
- Selección de proveedores.
- El contrato de compraventa.
- Técnicas de comunicación en la tramitación de compras.
- Los documentos relacionados con la compraventa.
- Los medios de cobro y pago en la compraventa.
- La recepción de pedidos.
- Gestión de surtido.
- Empleo del terminal punto de venta en la gestión de compraventa.

Duración

90 Horas.

Fechas y Horario

Comienzo curso: MAYO 2017

Horario: TELEFORMACIÓN

Centro de Impartación

Avda. Madrid, 261-263 - Zaragoza 50017

Inscripciones

Ficha de preinscripción:

<https://plan.aragon.es/MapaRec.nsf/Preinscripcion?OpenForm&ID=28343F48C5627E63C12580A30037C8A8>

Plazas limitadas... ¡Reserva la tuya!